



Position Profile

Job Ref No.	SPATIAL-Presales-08001
Date (M/D/Y)	1/23/2008

ポジション	SPATIAL プリセールス・エンジニア
職務内容	<p>独立系ソフトウェア開発企業、大企業社内システム部門を中心とする顧客に対する、3D ソフトウェア設計/開発/出荷/メンテナンスに至るプロセスを最適化するためのテクニカル・セールス</p> <ul style="list-style-type: none"> - 顧客の課題やニーズの抽出、分析 - 顧客への技術サポート/コンサルティングの提供 - 弊社コンポーネント製品を活用したソリューション提案 - 3D デモアプリケーションの実装とデモンストレーションの実行 - 弊社コンポーネント製品の教育
応募資格	<p>実務経験等：</p> <ul style="list-style-type: none"> - 4年大卒以上もしくは同等 - 3D ソフトウェア開発企業または 3D ソフトウェアベンダーにおける実務経験 3 年以上 - 3D CAD、CAM、CAE ソフトウェア経験 - C++/C プログラミング言語の経験 - コミュニケーション・スキルに長けていること - 基本的な英語力を備えていること（英文読解力及び基本的英会話） <p>【望ましい経験・能力】</p> <ul style="list-style-type: none"> - 技術系専攻（できれば、機械工学または、ソフトウェア工学） - 3D CAD サポート業務経験 - コンサルティング業務経験
勤務地	東京
Position	SPATIAL Pre-sales Engineer
Role	<p>Technical Sales to sell SPATIAL products for optimization of the processes of engineering, development, shipping and maintenance. Our customers include independent software companies and IT departments in large corporations.</p> <ul style="list-style-type: none"> - Investigate and analyze customer needs/issues - Provide technical support and consulting to customers - Develop and propose solutions based on SPATIAL 3D software components - Build and provide customized demos to demonstrate the benefits of SPATIAL 3D software components - Coach/train customers on SPATIAL 3D software components
Qualifications	<p>Experience / Skills:</p> <ul style="list-style-type: none"> - 4-year university degree or equivalent - Minimum 3-year experience in 3D software developer or software vendor - Experience in using 3D CAD, CAM, CAE software - Knowledge/experience in using C++ / C - Excellent communication skills - Japanese native or equivalent - Basic English Skill (reading & speaking) <p>【Preferred Experience / Skills】</p> <ul style="list-style-type: none"> - Engineering degree, preferably Mechanical or Software - Experience in 3D CAD Support - Experience in consulting
Location	Tokyo